

| | | | | | | | | | | | | |
|--|----|---|--|---------------|-------------------------|-------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|
| Nazwa przedmiotu | | Zarządzanie cyklem transakcyjnym na rynkach zagranicznych | | | | Kod ECTS | 14.3.E.SZ.3209 | | | | | |
| | | | | | | Pkt.ECTS | 7 | | | | | |
| Jednostka prowadząca przedmiot | | KBM | Nazwa kierunku | | MSG | Nazwa specjalności | | HZ; | | | | |
| Nazwisko prowadzącego | | dr Monika Grottel, dr Justyna Biegańska | | | | | | | | | | |
| Forma zajęć/Liczba godzin | | | | | | | | | | | | |
| Wykład | 15 | Ćwiczenia | 15 | Konwersatoria | 0 | Laboratoria komputerowe | 0 | Seminaria | 0 | Lektoraty | 0 | |
| Forma aktywności | | | | | | Rok i rodzaj studiów: | | 1 SS2, | | | | |
| Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne): | | | | 60 | | Semestr: | | 1, | | | | |
| Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta): | | | | 115 | | Status przedmiotu: | | Obligatoryjny | | | | |
| Sumaryczna liczba godzin: | | | | 175 | | Język wykładowy: | | polski | | | | |
| Sposób realizacji zajęć | | WE | | | | | | | | | | |
| Metody dydaktyczne | | Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących, Aktywność w grupach, współpraca, Projekty indywidualne, | | | | | | | | | | |
| Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi | | | | | | | | | | | | |
| Wymagania formalne | | międzynarodowe transakcje handlowe, procedury handlu zagranicznego | | | | | | | | | | |
| Wymagania wstępne | | wiedza z zakresu międzynarodowych obrotów towarowych, cyklu transakcji handlowej oraz zwyczajów handlowych | | | | | | | | | | |
| Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny | | | | | | | | | | | | |
| Sposób zaliczenia | | Egzamin | | | | | | | | | | |
| Kryteria oceny | | <p>Podstawą zaliczenia ćwiczeń jest pozytywna ocena całosemestralnego projektu przygotowanego w grupach i zaprezentowanego na zajęciach. Projekt dotyczy pełnego cyklu transakcyjnego na wybranym rynku zagranicznym, w wybranej branży. Szczegóły dotyczące projektu i organizacji pracy na ćwiczeniach zostaną przedstawione na pierwszych zajęciach.</p> <p>Egzamin kończący wykład ma formę testu, na który składają się pytania jednokrotnego i wielokrotnego wyboru oraz pytania otwarte. Ocena z egzaminu wystawiana jest zgodnie z Regulaminem Studiów.</p> | | | | | | | | | | |
| Cele przedmiotu | | | | | | | | | | | | |
| <p>W wyniku zaliczenia przedmiotu student zdobędzie pogłębioną wiedzę na temat organizacji działalności handlowej na rynkach zagranicznych, pozna metody i formy współpracy przedsiębiorstw na rynku międzynarodowym oraz zasady prowadzenia obrotu towarowego, w tym szczególnie zasady obsługi celnej importu i eksportu towarów, zdobędzie umiejętność podejmowania decyzji w zakresie planowania działalności handlowej na rynkach zagranicznych oraz wypełniania dokumentów handlowych i celných.</p> | | | | | | | | | | | | |
| Efekty uczenia się | | | | | | | | | | | | |
| Wiedza | | MSG2_W09 | student dysponuje pogłębioną wiedzą dotyczącą wybranych obszarów funkcjonowania współczesnego przedsiębiorstwa w otoczeniu krajowym i międzynarodowym, rozumie uwarunkowania, zasady i konsekwencje decyzji podejmowanych w procesie zarządzania cyklem transakcyjnym na wybranych rynkach zagranicznych | | | | | | | | | |
| | | MSG2_W10 | student dysponuje pogłębioną wiedzą z zakresu uwarunkowań prawnych, kulturowych i finansowych związanych planowaniem i realizacją transakcji na rynkach zagranicznych | | | | | | | | | |
| | | MSG2_W11 | student ma podbudowaną teoretycznie, pogłębioną wiedzę na temat kluczowych zagadnień z zakresu zarządzania podmiotem gospodarczym w procesie transakcyjnym na rynku krajowym i międzynarodowym oraz wybranych szczegółowych zagadnień dotyczących międzynarodowego łańcucha dostaw | | | | | | | | | |
| Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza | | | | | | | | | | | | |
| Efekty | | egzamin pisemny | egzamin ustny | kolokwium | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |

| | | | | | | | | | | | |
|----------|---|--|--|--|--|--|--|--|--|--|---|
| MSG2_W09 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_W10 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_W11 | X | | | | | | | | | | X |

| | | | | | | | | | | | |
|--------------|----------|---|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
| Umiejętności | MSG2_U04 | student potrafi wykorzystywać posiadaną wiedzę do formułowania i rozwiązywania złożonych problemów związanych z zarządzaniem cyklem transakcyjnym na rynkach zagranicznych | | | | | | | | | |
| | MSG2_U05 | student potrafi wykorzystywać posiadaną wiedzę do formułowania i rozwiązywania złożonych problemów związanych z zarządzaniem cyklem transakcyjnym na rynkach zagranicznych | | | | | | | | | |
| | MSG2_U06 | granicznych, prawidłowo określa ich konsekwencje i metody ograniczania, z zastosowaniem właściwej metody badawczej | | | | | | | | | |
| | MSG2_U07 | student potrafi zaplanować transakcję handlową na rynku międzynarodowym i kierować jej realizacją, prowadzi skuteczne negocjacje, analizuje i krytycznie ocenia przebieg transakcji | | | | | | | | | |
| | MSG2_U12 | student potrafi kierować pracą zespołu oraz współdziałać i pracować w zespole, w szczególności międzynarodowym, przyjmując w nim wiodącą rolę | | | | | | | | | |

Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności

| Efekty | egzamin pisemny | egzamin ustny | kolokwium | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |
|----------|-----------------|---------------|-----------|-------------------------|------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|
| MSG2_U04 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U05 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U06 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U07 | | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U12 | | | | | | | X | | | | X |
| MSG2_U02 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U05 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U07 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U11 | X | | | | | | | | | | X |
| MSG2_U12 | X | | | | | | | | | | X |

| | | | | | | | | | | | |
|-------------|----------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
| Kompetencje | MSG2_K04 | przygotowując transakcję handlową, student jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, dostosowuje się do zróżnicowanych warunków, podejmuje wyzwania kreatywnego myślenia, ocenia ryzyko i zagrożenia oraz znajduje sposoby przeciwdziałania ich skutkom | | | | | | | | | |
| | MSG2_K06 | student jest gotów do samodzielnego identyfikowania, diagnozowania i odpowiedzialnego rozstrzygnięcia dylematów związanych z zarządzaniem procesem transakcyjnym, jest gotów rozwijać swoje kompetencje i umiejętności niezbędne do analizy danych i podejmowania decyzji w procesie transakcyjnym | | | | | | | | | |

Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje

| Efekty | egzamin pisemny | egzamin ustny | kolokwium | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |
|----------|-----------------|---------------|-----------|-------------------------|------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|
| MSG2_K04 | | | | | | | X | | | | |
| MSG2_K06 | | | | | | | | | | | X |

Treści programowe

1. Organizacja działalności handlowej w przedsiębiorstwie na rynku międzynarodowym.
2. Cykl transakcyjny.
3. Przygotowanie transakcji handlowej eksportowej/importowej.
4. Kryteria wyboru rynku docelowego.
5. Nawiązywanie kontaktu z kontrahentem na rynku zagranicznym.
6. Kryteria wyboru odbiorcy/dostawcy towarów.
7. Przedmiot transakcji a zakres szczegółowy warunków kontraktowych.
8. Realizacja transakcji handlowej:
 1. wypełnienie warunków podstawowych kontraktu
 2. zarządzanie relacjami z pośrednikami
9. Rozliczenie i podsumowanie transakcji handlowej, zastosowanie klauzul uzupełniających.

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej

Literatura obowiązkowa:

1. *Podstawy handlu zagranicznego*, red. H. Treder, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2005.
2. Stępień B., *Handel zagraniczny - poradnik dla praktyków*, PWE, Warszawa 2015.
3. <https://www.trade.gov.pl/pl/niezbednik-eksportera/23633,Poradnik-eksportera.html>.
4. *Podręcznik spedytora - transport, spedycja i logistyka*, red. D. Marciniak-Neider i J. Neider, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2020.

Literatura uzupełniająca:

1. Bednarz J., Gostomski E., *Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych*, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009.
2. *Poradnik dla eksportera z IP dla MSP*, red. M. Bąk, P. Kulawczuk, KIG, Warszawa 2010.
3. Gwardzińska E., Laszuk M., Masłowska M., Michalski R., *Prawo celne*, Wolters Kluwer 2017.
4. Grottel M. (co-author), *Introduction to international trade*, ed. A. Fornalska-Skurczyńska, M. Skurczyński, Gdańsk University Press, 2016.

Kontakt

monika.grottel@ug.edu.pl, justyna.bieganska@ug.edu.pl,