

Nazwa przedmiotu		Rozliczenia międzynarodowe					Kod ECTS	14.3.E.KL.2449				
							Pkt.ECTS	6				
Jednostka prowadząca przedmiot		IHZ		Nazwa kierunku		MSG		Nazwa specjalności		BRAK;		
Nazwisko prowadzącego		dr Monika Szmelter, prof. UG dr hab. Iwona Sobol										
Forma zajęć/Liczba godzin												
Wykład	14	Ćwiczenia	16	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0	
Forma aktywności							Rok i rodzaj studiów:		2 NS1,			
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):					33.5		Semestr:		4,			
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):					116.5		Status przedmiotu:		Obligatoryjny			
Sumaryczna liczba godzin:					150		Język wykładowy:		polski			
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej.										
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących, Studia przypadków, Dyskusja na zajęciach konwersatoryjnych,										
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi												
Wymagania formalne		Przedmiot, który student powinien wcześniej zaliczyć to Międzynarodowe transakcje handlowe.										
Wymagania wstępne		Punktem wyjścia do realizacji przedmiotu jest znajomość podstawowych zagadnień z zakresu transakcji handlu zagranicznego i elementów międzynarodowej umowy sprzedaży.										
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny												
Sposób zaliczenia		Egzamin										
Kryteria oceny		Zaliczenie ćwiczeń odbywa się na podstawie jednego lub dwóch kolokwium, z których należy uzyskać co najmniej 51% punktów. Kolokwia będą obejmowały zadania, pytania testowe, jak również pytania typu dopasowanie lub z krótką odpowiedzią odnoszące się do dokumentów finansowych. Część wykładowa zostanie oceniona na podstawie egzaminu pisemnego w formie testu. Ocena zostanie ustalona zgodnie z regulaminem studiów.										
Cele przedmiotu												
<ol style="list-style-type: none"> 1. Zaznajomienie studentów ze szczegółową wiedzą z zakresu rozliczeń międzynarodowych i finansowania handlu zagranicznego. 2. Zapoznanie studentów z różnymi formami płatności i finansowania stosowanymi w obrotach międzynarodowych oraz przesłankami ich właściwego doboru. 3. Zapoznanie studentów z różnymi rodzajami ryzyka związanymi z rozliczeniami w obrotach międzynarodowych oraz sposobami ich ograniczania. 												
Efekty uczenia się												
Wiedza		MSG1_W16	Student zna zasady zawierania i rozliczania transakcji handlowych na rynku międzynarodowym.									
		MSG1_W17	Student posiada zaawansowaną wiedzę z zakresu uwarunkowań finansowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, głównie zasad i regulacji dotyczących rozliczeń międzynarodowych. Student zna podstawowe regulacje prawa dewizowego związane z prowadzeniem działalności gospodarczej w wymiarze międzynarodowym.									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza												
Efekty		egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_W16		X		X								
MSG1_W02		X		X								
Umiejętności		MSG1_U06 Student potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyka związanych z działalnością międzynarodową przedsiębiorstw (w tym ryzyko nieotrzymania płatności przez eksportera, ryzyko niewłaściwego wykonania kontraktu przez importera, ryzyko										

		walutowe), określić prawidłowo ich konsekwencje i sposoby zabezpieczania się przed tymi ryzykami.
	MSG1_U07	Student potrafi zastosować strategie zabezpieczające przed ryzykiem kursowym. Ponadto student potrafi wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji handlu zagranicznego, a także korzystać z dostępnych na rynku instrumentów finansowania handlu zagranicznego.
	MSG1_U16	Student potrafi samodzielnie planować i realizować własne uczenie się przez całe życie, uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę oraz umiejętności ekonomiczne

Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_U06	X		X								
MSG1_U07	X		X						X		
MSG1_U16								X	X		
MSG1_U12	X		X						X		
MSG1_U16	X		X								
Kompetencje	MSG1_K05 Student prawidłowo identyfikuje, diagnozuje i rozstrzyga dylematy oraz różne warianty rozwiązań związane z wykonywaniem zawodu.										

Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_K05									X		

Treści programowe

Istota rozliczeń międzynarodowych - wąskie i szerokie pojęcie rozliczeń międzynarodowych

2. Środki zapłaty w handlu zagranicznym

- weksel - pojęcie i rodzaje weksła
- elementy weksła
- zastosowanie weksła

3. Sposoby zapłaty w handlu zagranicznym

- inkaso dokumentowe
- pojęcie inkasa dokumentowego i jego przebieg
- rodzaje inkasa dokumentowego
- korzyści i niedogodności inkasa z punktu widzenia eksportera i importera
- Jednolite zasady dotyczące inkasa

4. Sposoby zapłaty w handlu zagranicznego

- akredytywa dokumentowa
- pojęcie i przebieg akredytywy
- elementy akredytywy

- rodzaje akredytyw
- zasady sprawdzania dokumentów w ramach akredytywy dokumentowej
- korzyści i niedogodności akredytywy z punktu widzenia eksportera i importera
- Jednolite zwyczaje i praktyka dotycząca akredytyw dokumentowych
- 5 Formy finansowania handlu zagranicznego
 - faktoring
 - pojęcie faktoringu i przebieg operacji faktoringowej
 - funkcje faktoringu
 - rodzaje faktoringu
 - faktoring w handlu zagranicznym
 - światowa organizacja faktoringowa
 - FCI - korzyści i niedogodności (ograniczenia w stosowaniu) faktoringu
- 6. Formy finansowania handlu zagranicznego
 - forfaiting
 - pojęcie forfaitingu i przebieg operacji forfaitingowej
 - rodzaje forfaitingu
 - światowa organizacja forfaitingowa
 - ITFA - korzyści i niedogodności (ograniczenia w stosowaniu) forfaitingu
 - porównanie faktoringu z forfaitingiem
- 7. Rynek walutowy i ryzyko walutowe w handlu zagranicznym
 - wielkość, struktura i organizacja rynku walutowego
 - podstawowe pojęcia związane z rynkiem walutowym (waluta bazowa, kwotowana, kwotowania bezpośrednie, pośrednie, kursy krzyżowe, figury, pipsy)
 - transakcje natychmiastowe na rynku walutowym
 - istota ryzyka walutowego - pozycja płynności oraz pozycja walutowa
 - hedging naturalny
- 8. Transakcje forward oraz swap
 - pojęcie transakcji forward
 - kalkulacja kursu terminowego
 - transakcje NDF
 - pojęcie, zastosowanie
 - polski rynek transakcji forward,
 - pojęcie i zastosowanie swapów walutowych
- 9. Walutowe kontrakty terminowe futures
 - pojęcie i geneza transakcji futures

- zastosowanie transakcji futures

- polski rynek walutowych kontraktów futures

10. Opcje walutowe

- pojęcie opcji walutowej

- rodzaje opcji walutowych (call i put, bankowe i giełdowe, europejskie i amerykańskie)

11. Struktura transakcyjna i podmiotowa rynku walutowego

12. Podstawowe regulacje prawa dewizowego

- podstawowe regulacje prawa dewizowego, mające znaczenie dla eksporterów i importerów

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej

Literatura obowiązkowa

Rozliczenia międzynarodowe, red. D. Marciniak-Neider, PWE, Warszawa 2011 (współautorzy: I. Sobol, M. Szmelter).
Rozliczenia w praktyce handlu zagranicznego, red. D. Marciniak-Neider, A. Stańczyk, PWE, Warszawa 2017.

Marciniak-Neider D., Płatności w handlu zagranicznym, wyd. IV, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2008

Sobol I., Faktoring międzynarodowy, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2005.

Zając J., Polski rynek walutowy w praktyce, K E. Liber, Warszawa 2005.

Literatura uzupełniająca

Finanse, bankowość oraz rynki finansowe, red. E. Pietrzak, M. Markiewicz, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2006.

Handel zagraniczny, Poradnik dla praktyków, red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2012.

Heropolitańska I., Weksel w obrocie gospodarczym, wyd. XIV, Twigger, Warszawa 2007.

ICC Uniform Customs and Practice for Documentary Credits, "Publication" no. 600. ICC, Paris 2006.

Marciniak-Neider D., Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2017.

Sobol I., Rynek usług faktoringowych w Polsce i Unii Europejskiej, w: Globalizacja. Integracja. Konkurencyjność: współczesne dylematy, red. A. Grynia, Uniwersytet w Białymstoku, Wydział Ekonomiczno-Informatyczny w Wilnie, Wilno 2020.

Sobol I., Szmelter M., Non-deliverable forwards - factors of development and market structure, "Przegląd Prawno-Ekonomiczny", 2022, nr 1.

Szmelter M., Internacjonalizacja polskiego rynku walutowego, w: Procesy globalizacji, internacjonalizacji i integracji w warunkach współczesnej gospodarki światowej, red. Sporek T., Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej, Katowice 2009.

Szmelter M., Internacjonalizacja światowego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 28

Szmelter M., Uczestnicy światowego i polskiego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 29.

Kontakt

monika.szmelter@ug.edu.pl, iwona.sobol@ug.edu.pl,