

Nazwa przedmiotu		Rozliczenia międzynarodowe				Kod ECTS	14.3.E.KL.2449				
						Pkt.ECTS	6				
Jednostka prowadząca przedmiot		IHZ	Nazwa kierunku		MSG	Nazwa specjalności		BRAK;			
Nazwisko prowadzącego		dr Monika Szmelter, dr hab. Iwona Sobol									
Forma zajęć/Liczba godzin											
Wykład	14	Ćwiczenia	16	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		2 NS1,			
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):				33.5		Semestr:		4,			
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):				116.5		Status przedmiotu:		Obligatoryjny			
Sumaryczna liczba godzin:				150		Język wykładowy:		polski			
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej.									
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących, Studia przypadków, Dyskusja na zajęciach konwersatoryjnych,									
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi											
Wymagania formalne		Przedmiot, który student powinien wcześniej zaliczyć to Międzynarodowe transakcje handlowe.									
Wymagania wstępne		Punktem wyjścia do realizacji przedmiotu jest znajomość podstawowych zagadnień z zakresu transakcji handlu zagranicznego i elementów międzynarodowej umowy sprzedaży.									
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny											
Sposób zaliczenia		Egzamin									
Kryteria oceny		<p>Zaliczenie ćwiczeń odbywa się na podstawie jednego lub dwóch kolokwium, z których należy uzyskać co najmniej 51% punktów. Kolokwia będą obejmowały zadania, pytania testowe, jak również pytania typu dopasowanie lub z krótką odpowiedzią odnoszące się do dokumentów finansowych. Część wykładowa zostanie oceniona na podstawie egzaminu pisemnego w formie testu. Ocena zostanie ustalona zgodnie z regulaminem studiów.</p> <p>Zaliczenie i egzamin będą przeprowadzane albo w formie tradycyjnej, albo za pośrednictwem platformy edukacyjnej UG.</p>									
Cele przedmiotu											
<ol style="list-style-type: none"> 1. Zaznajomienie studentów ze szczegółową wiedzą z zakresu rozliczeń międzynarodowych i finansowania handlu zagranicznego. 2. Zapoznanie studentów z różnymi formami płatności i finansowania stosowanymi w obrotach międzynarodowych oraz przesłankami ich właściwego doboru. 3. Zapoznanie studentów z różnymi rodzajami ryzyka związanymi z rozliczeniami w obrotach międzynarodowych oraz sposobami ich ograniczania. 											
Efekty uczenia się											
Wiedza	MSG1_W01	Student dysponuje podstawową wiedzą z zakresu nauk ekonomicznych.									
	MSG1_W02	Student dysponuje podstawową i uporządkowaną wiedzą z zakresu międzynarodowych stosunków ekonomicznych, w obszarze rozliczeń międzynarodowych. Zna też podstawową terminologię, w tym również w języku angielskim, dotyczącą rozliczeń międzynarodowych.									
	MSG1_W06	Student dysponuje podstawową i uporządkowaną wiedzą z zakresu funkcjonowania współczesnego przedsiębiorstwa na rynku międzynarodowym, w obszarze rozliczania transakcji handlu zagranicznego, ryzyka związanego z zawieraniem tych transakcji, a także finansowania handlu zagranicznego. Student zapoznany jest z istotą ryzyka kursowego oraz strategiami zabezpieczania się przed tym ryzykiem.									
	MSG1_W10	Student posiada podstawową wiedzę o gospodarce światowej i międzynarodowych stosunkach gospodarczych, włączając w to zasady funkcjonowania rynku walutowego.									
	MSG1_W16	Student zna zasady zawierania i rozliczania transakcji handlowych na rynku międzynarodowym.									
	MSG1_W17	Student posiada podstawową wiedzę z zakresu uwarunkowań finansowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, głównie zasad i regulacji dotyczących rozliczeń									

międzynarodowych. Student zna podstawowe regulacje prawa dewizowego związane z prowadzeniem działalności gospodarczej w wymiarze międzynarodowym.

Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_W01	X		X								
MSG1_W02	X		X								
MSG1_W06	X		X								
MSG1_W10	X		X								
MSG1_W16	X		X								
MSG1_W17	X										

Umiejętności

MSG1_U01	Student potrafi prawidłowo interpretować zjawiska zachodzące w obszarze rozliczeń międzynarodowych.										
MSG1_U02	Student umie wykorzystać podstawową wiedzę teoretyczną z zakresu rozliczeń międzynarodowych w praktyce podmiotów prowadzących działalność międzynarodową oraz banków zajmujących się ich obsługą finansową.										
MSG1_U05	Student prawidłowo posługuje się przepisami oraz standardami z zakresu rozliczeń międzynarodowych.										
MSG1_U06	Student umie wykorzystywać wiedzę do podejmowania nowych wyzwań, rozstrzygnięcia dylematów pojawiających się w pracy zawodowej oraz potrafi sprawnie rozwiązywać problemy zawodowe w zakresie zawierania i rozliczania transakcji handlu zagranicznego.										
MSG1_U09	Student prawidłowo posługuje się pojęciami z zakresu międzynarodowych stosunków gospodarczych w obszarze rozliczeń międzynarodowych.										
MSG1_U11	Student potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyk związanych z działalnością międzynarodową przedsiębiorstw (w tym ryzyko nieotrzymania płatności przez eksportera, ryzyko niewłaściwego wykonania kontraktu przez importera, ryzyko walutowe), określić prawidłowo ich konsekwencje i sposoby zabezpieczania się przed tymi ryzykami.										
MSG1_U12	Student potrafi zastosować strategie zabezpieczające przed ryzykiem kursowym. Ponadto student potrafi wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji handlu zagranicznego, a także korzystać z dostępnych na rynku instrumentów finansowania handlu zagranicznego.										
MSG1_U16	Student posługuje się terminologią anglojęzyczną z obszaru rozliczeń międzynarodowych.										

Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_U01	X		X								
MSG1_U02	X		X						X		
MSG1_U05	X		X						X		
MSG1_U06									X		
MSG1_U09	X		X								
MSG1_U11			X								
MSG1_U12	X		X						X		
MSG1_U16	X		X								

Kompetencje	MSG1_K01	Student zna ograniczenia własnej wiedzy oraz umiejętności w zakresie rozliczania obrotów międzynarodowych, ponadto zdaje sobie sprawę ze zmieniającego się otoczenia, dlatego też rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie oraz pogłębiania i uzupełniania nabytej wiedzy i umiejętności; wyznacza kierunki własnego rozwoju i uczenia się.
	MSG1_K02	Student potrafi współpracować w zespole.
	MSG1_K03	Student w sposób właściwy komunikuje się z otoczeniem, potrafi odpowiednio określić priorytety służące realizacji określonego przez siebie lub innych zadania oraz ponosić odpowiedzialność za podejmowane działania.
	MSG1_K05	Student potrafi efektywnie uczestniczyć w podejmowaniu i realizacji grupowych zadań projektowych dotyczących rozliczeń obrotów handlowych dokonywanych przez współczesne podmioty gospodarcze w warunkach postępującego umiędzynarodawiania działalności gospodarczej.

Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_K01			X								
MSG1_K02									X		
MSG1_K03			X								
MSG1_K05									X		

Treści programowe
Zasady rozliczeń w handlu międzynarodowym

- formy rozliczania transakcji w handlu zagranicznym (pieniężne, niepieniężne - kompensacyjne)
- rachunek nostro, vostro, loro
- przesłanki wyboru banku w rozliczeniach międzynarodowych
- funkcje banków w obrocie zagranicznym: pośrednik, gwarant, podmiot finansujący
- systemy płatnicze

Środki zapłaty w handlu zagranicznym - weksel

- pojęcie i rodzaje weksla
- elementy weksla
- podmioty w wekslu
- zastosowanie weksla

Sposoby zapłaty w handlu zagranicznym - inkaso dokumentowe

- pojęcie inkasa dokumentowego i jego przebieg
- rodzaje inkasa dokumentowego
- korzyści i niedogodności inkasa z punktu widzenia eksportera i importera
- Jednolite zasady dotyczące inkasa

Sposoby zapłaty w handlu zagranicznego - akredytywa dokumentowa

- pojęcie i przebieg akredytywy
- elementy akredytywy
- rodzaje akredytyw
- korzyści i niedogodności akredytywy z punktu widzenia eksportera i importera
- Jednolite zwyczaje i praktyka dotycząca akredytyw dokumentowych

Formy finansowania handlu zagranicznego - faktoring

- pojęcie faktoringu i przebieg operacji faktoringowej
- funkcje faktoringu
- rodzaje faktoringu
- faktoring w handlu zagranicznym
- światowa organizacja faktoringowa - FCI
- korzyści i niedogodności (ograniczenia w stosowaniu) faktoringu

Formy finansowania handlu zagranicznego - forfaiting

- pojęcie forfaitingu i przebieg operacji forfaitingowej
- rodzaje forfaitingu
- światowa organizacja forfaitingowa - IFA

- korzyści i niedogodności forfaitingu
- porównanie faktoringu z forfaitingiem

Rynek walutowy i ryzyko walutowe w handlu zagranicznym

- wielkość, struktura i organizacja rynku walutowego
- podstawowe pojęcia związane z rynkiem walutowym (waluta bazowa, kwotowana, kwotowania bezpośrednie, pośrednie, kursy krzyżowe, figury, pipsy)
- transakcje natychmiastowe na rynku walutowym
- istota ryzyka walutowego
- pozycja płynności oraz pozycja walutowa
- hedging naturalny

Transakcje forward oraz swap

- pojęcie transakcji terminowych outright forward
- kalkulacja kursu terminowego
- transakcje NDF- pojęcie, zastosowanie
- polski rynek transakcji forward, oferta polskich banków
- pojęcie i zastosowanie swapów walutowych
- polski rynek transakcji swap

Walutowe kontrakty terminowe futures

- pojęcie i geneza transakcji futures
- zastosowanie transakcji futures
- polski rynek walutowych kontraktów futures

Opcje walutowe

- pojęcie opcji walutowej
- rodzaje opcji walutowych (call i put, bankowe i giełdowe, europejskie i amerykańskie)

Główne podmioty rynku walutowego

- banki centralne (sposoby oddziaływania przez bank centralny na rynek)
- banki komercyjne (funkcjonowanie dealing room'u)
- pozabankowe instytucje finansowe
- przedsiębiorstwa
- osoby fizyczne

Wymienialność walutowa

- standardy wymienialności
- polska droga do pełnej wymienialności

Podstawowe regulacje prawa dewizowego

- podstawowe regulacje prawa dewizowego, mające znaczenie dla eksporterów i importerów

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej
Literatura obowiązkowa

- Rozliczenia międzynarodowe, red. D. Marciniak-Neider, PWE, Warszawa 2011.
 Marciniak-Neider D., Płatności w handlu zagranicznym, wyd. IV, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2008.
 Marciniak-Neider D., Stańczyk A., Rozliczenia w praktyce handlu zagranicznego, PWE, Warszawa 2017.
 Sobol I., Faktoring międzynarodowy, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2005.
 Zając J., Polski rynek walutowy w praktyce, K E. Liber, Warszawa 2005.

Literatura uzupełniająca

- Finanse, bankowość oraz rynki finansowe, red. E. Pietrzak, M. Markiewicz, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2006.
 Handel zagraniczny, Poradnik dla praktyków, red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2012.
 Heropolitańska I., Weksel w obrocie gospodarczym, wyd. XIV, Twigger, Warszawa 2007.
 Marciniak-Neider D., Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2011.
 Sobol I., Rynek usług faktoringowych w Polsce i Unii Europejskiej, [w:] Globalizacja, Integracja. Konkurencyjność, współczesne dylematy, red. A. Grynia, Uniwersytet w Białymstoku, Wydział Ekonomiczno-Informatyczny w Wilnie, Wilno 2020.

- Szmelter M., Internacjonalizacja polskiego rynku walutowego, w: Procesy globalizacji, internacjonalizacji i integracji w warunkach współczesnej gospodarki światowej, red. Sporek T., Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej, Katowice 2009.
 Szmelter M., Internacjonalizacja światowego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 28.
 Szmelter M., Uczestnicy światowego i polskiego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 29.

Kontakt

monika.szmelter@ug.edu.pl, iwona.sobol@ug.edu.pl,