

|  |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
|--|-----------------|--|----------------|-------------------------|------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|--|
| Nazwa przedmiotu   |                 | Transakcje w handlu morskim  |                |                         |                        |                          | Kod ECTS            | 14.3.E.SZ.2380         |                   |                      |                 |  |
|  |                 |  |                |                         |                        |                          | Pkt.ECTS            | 7                      |                   |                      |                 |  |
| Jednostka prowadząca przedmiot   |                 | ITiHM  | Nazwa kierunku |                         | MSG                    | Nazwa specjalności       |                     | MTiHM;                 |                   |                      |                 |  |
| Nazwisko prowadzącego  |                 | dr Tomasz Nowosielski  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Forma zajęć/Liczba godzin  |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Wykład   | 15              | Ćwiczenia  | 15             | Konwersatoria           | 0                      | Laboratoria komputerowe  | 0                   | Seminaria              | 0                 | Lektoraty            | 0               |  |
| Forma aktywności   |                 |  |                |                         |                        | Rok i rodzaj studiów:    |                     | 1 SS2,                 |                   |                      |                 |  |
| Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):   |                 |  |                | 60                      |                        | Semestr:                 |                     | 1,                     |                   |                      |                 |  |
| Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):  |                 |  |                | 115                     |                        | Status przedmiotu:       |                     | Obligatoryjny          |                   |                      |                 |  |
| Sumaryczna liczba godzin:  |                 |  |                | 175                     |                        | Język wykładowy:         |                     | polski                 |                   |                      |                 |  |
| Sposób realizacji zajęć  |                 | Zajęcia on-line.   |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Metody dydaktyczne   |                 | Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Aktywność w grupach, współpraca, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących,   |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi   |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Wymagania formalne   |                 | Międzynarodowe stosunki gospodarcze, Podstawy prawa  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Wymagania wstępne  |                 | Zakres wiedzy wymaganej do studiowania przedmiotu obejmuje: aspekty związane z zasadami prawa cywilnego oraz prawa międzynarodowego i międzynarodowych stosunków gospodarczych.  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny  |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Sposób zaliczenia  |                 | Zaliczenie na ocenę  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Kryteria oceny   |                 | Na ocenę końcową ćwiczeń składają się:<br>- ocena z testu zaliczeniowego<br>- aktywność studentów w trakcie zajęć (brana pod uwagę w ocenie końcowej).<br>Ocena zgodnie z Regulaminem studiów.   |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Cele przedmiotu  |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z zasadami zawierania różnego rodzaju umów, które wykorzystywane są w trakcie realizacji procesów transportowych, ładunkowych i handlowych. Studenci poznają obowiązującą dokumentację transportową i handlową oraz wynikające z tego tytułu prawa i obowiązki podmiotów gospodarczych. |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Efekty uczenia się   |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Wiedza   | MSG2_W03        | Student posiada wiedzę dotyczącą: funkcjonowania międzynarodowych rynków towarowych, znajomości umów handlowych, międzynarodowych transakcji handlowych, etapów cyklu transakcyjnego oraz zasad organizowania i wykonywania gestii transportowej ze szczególnym uwzględnieniem transportu morskiego, obiegu dokumentacji handlowej i towarowej pomiędzy podmiotami uczestniczącymi w realizacji transakcji handlu morskiego. |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
|  | MSG2_W04        | Student posiada wiedzę dotyczącą zasad zawierania międzynarodowych transakcji w handlu morskim i warunków ich realizacji.  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
|  | MSG2_W15        | Student wie, jakie zasady prwne obowiązują w międzynarodowym obrocie handlowym, zasad podejmowania decyzji dotyczących faz i procesów transakcyjnych, czynności niezbędnych do sprawnej realizacji transakcji handlu morskiego z uwzględnieniem zaangażowania podwykonawców oraz pośredników handlowych.   |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza   |                 |  |                |                         |                        |                          |                     |                        |                   |                      |                 |  |
| Efekty   | egzamin pisemny | egzamin ustny  | kolokwium      | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |  |
| MSG2_W03   |                 |  | X              |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |  |
| MSG2_W04   |                 |  | X              |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |  |
| MSG2_W15   |                 |  | X              |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |  |

|              |          |   |
|--------------|----------|---|
| Umiejętności | MSG2_U02 | Student posiada umiejętności obejmujące: identyfikację rynków towarowych oraz dostosowanie działań do warunków aktualnie panujących na tych rynkach, zasady budowania umów handlowych, zdolność identyfikacji faz transakcji handlowych i dokumentacji handlowej, umiejętność pracy z dokumentacją handlową, spedycyjną i transportową, wykorzystywanie mechanizmów negocjacji handlowych w sferze zawierania różnego rodzaju umów, rozpoznawanie zakresu gestii transportowej i umiejętność wskazania gestora procesów realizacji transakcji handlu morskiego, identyfikację podmiotów uczestniczących w procesach transakcyjnych wraz z uwzględnieniem ich zadań i funkcji. |
|              | MSG2_U07 | Student potrafi zidentyfikować powiązania pomiędzy podmiotami gospodarczymi o charakterze gospodarczym (mikrootoczenie) oraz powiązania pomiędzy przedsiębiorstwami i administracją państwową (makrootoczenie) i wskazać, jakie istnieją wzajemne interakcje pomiędzy podmiotami.   |
|              | MSG2_U09 | Student potrafi identyfikować zasady współpracy przedsiębiorstw z administracją państwową przy imporcie i eksporcie towarów, ocenę ryzyka realizacji transakcji handlu morskiego oraz metod jego ograniczania i jest w stanie zidentyfikować podmioty uczestniczące w realizacji transakcji międzynarodowych oraz zakres ich zaangażowania.   |

**Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności**

| Efekty   | egzamin pisemny | egzamin ustny | kolokwium | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |
|----------|-----------------|---------------|-----------|-------------------------|------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|
| MSG2_U02 |                 |               | X         |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |
| MSG2_U07 |                 |               | X         |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |
| MSG2_U09 |                 |               | X         |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |

|             |          |   |
|-------------|----------|---|
| Kompetencje | MSG2_K02 | Student posiada kompetencje obejmujące: gotowość i otwartość do ustawicznego doształcania się w zakresie procedur i dokumentacji handlu międzynarodowego, umiejętność pracy w zespole i doskonalenie zdolności komunikowania się z otoczeniem gospodarczym, umiejętność współpracy z klientami (zlecającymi, podwykonawcami i pośrednikami), zdolność do podejmowania decyzji dotyczących realizacji postawionych zadań i celów, gotowość podejmowania inicjatyw gospodarczych w relacjach z otoczeniem gospodarczym. |
|             | MSG2_K07 | Student ma świadomość odpowiedzialności etycznej wykonywanych działań w sferze przygotowania, zawierania i realizacji transakcji handlu morskiego.  |

**Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje**

| Efekty   | egzamin pisemny | egzamin ustny | kolokwium | esej/referat /portfolio | zadania / prace domowe | prezentacja indywidualna | prezentacja grupowa | aktywność na zajęciach | udział w dyskusji | projekt indywidualny | projekt grupowy |
|----------|-----------------|---------------|-----------|-------------------------|------------------------|--------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-----------------|
| MSG2_K02 |                 |               | X         |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |
| MSG2_K07 |                 |               | X         |                         | X                      |                          |                     | X                      |                   |                      |                 |

**Treści programowe**
**1. Specyfika umów handlowych**

Definicja umowy i cechy umowy handlowej; rodzaje umów handlowych; rola umów handlowych w obrocie gospodarczym; pojęcie transakcji handlowej; rodzaje transakcji handlowych; negocjacje handlowe

**2. Charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym**

Pojęcie transakcji; cykl transakcyjny; specyfika zawierania transakcji w handlu międzynarodowym; charakterystyka faz transakcyjnych

**3. Kontrakt handlowy**

Pojęcie kontraktu; rodzaje kontraktów; podział kontraktów; budowa kontraktów; klauzule kontraktowe; regulacje prawne - Konwencja wiedeńska 1980r.

**4. Etapy realizacji transakcji handlowych**

Gestia transportowa w kontrakcie handlowym; korzyści i ryzyko związane z posiadaniem gestii transportowej; podział gestii transportowej między strony kontraktu handlowego; międzynarodowe formuły handlowe: Incoterms 2010; podmioty uczestniczące w realizacji transakcji handlu międzynarodowego; przebieg transakcji handlu międzynarodowego

**5. Organizacja i wykonawstwo gestii transportowej**

Rola i zadania spedytora; poradnictwo spedycyjne; proces transportowy jako wartość dodana transakcji handlu międzynarodowego; charakterystyka usług spedycyjnych i transportowych; udział poszczególnych gałęzi transportu w obsłudze transakcji handlu międzynarodowego

**6. Dokumenty transportowe stosowane w transporcie lądowym i lotniczym w fazie realizacji transakcji**

Charakterystyka warunków funkcjonowania transportu lądowego i lotniczego

Międzynarodowy kolejowy list przewozowy (formularz dokumentu)

Międzynarodowy samochodowy list przewozowy (formularz dokumentu)

Międzynarodowy przewozowy list lotniczy AWB (formularz dokumentu)

**7. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej nieregularnej**

Rynek frachtowy; maklerstwo frachtowe; poradnictwo frachtowe w kontrakcie handlowym; umowy transportu morskiego (czartery- formularze dokumentów)

**8. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej regularnej**

Rynek żeglugi regularnej; agenci morscy; system akwizycji ładunków; umowy transportu morskiego - umowa bukingowa; rola konosamentu liniowego w przewozach liniowych

**9. Podstawowe dokumenty towarowe występujące w transakcjach handlu międzynarodowego**

Charakterystyka dokumentów reprezentujących towar w międzynarodowym obrocie handlowym; faktura - podstawowy dokument potwierdzający zawarcie transakcji; Świadczenie pochodzenia; konosament - podstawowy dokument towarowy

**10. Transport multimodalny**

Definicja i charakterystyka transportu multimodalnego (rozwiązania logistyczne); rola transportu morskiego w realizacji przewozów multimodalnych; FIATA Multimodal Transport B/L

**11. Dokumenty celne**

Procedury celne; dokumentacja celna

**12. Ubezpieczenia transakcji handlowych**

Ubezpieczenia towarów, towarów w transporcie; dokumentacja ubezpieczeniowa

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej

Literatura podstawowa:

1. E. Gostomski, T. Nowosielski, *Międzynarodowy handel morski*, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2020.
2. *Handel zagraniczny. Organizacja i technika*, redakcja naukowa J. Rymarczyk, Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne, Warszawa 2017.
3. *Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków*, pod red. B. Stepień, PWE, Warszawa 2015.
4. *Podstawy handlu zagranicznego*, pod red. H. Treder, WUG, Gdańsk 2005.
5. Kunert J., *Technika handlu morskiego*, PWE, Warszawa 1970.

Literatura uzupełniająca:

1. Gostomski E., Nowosielski T., *Kierunki rozwoju międzynarodowego handlu morskiego*, "Pieniądze i Więź", 2019, 2(83).
2. *Organizacja i technika transportu morskiego*, pod red. J. Kujawy, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2015.
3. Nowosielski T., *Efektywność lądowo-morskich łańcuchów transportowych*, [w:] Kierunki racjonalizacji systemów i procesów logistycznych, Prace Naukowe Wyższej Szkoły Bankowej w Gdańsku, 15/2012.
4. Białecki K., *Operacje handlu zagranicznego*, Warszawa 2002.
5. *Transakcje handlu zagranicznego*, pod red. B. Stepień, Warszawa 2004.
6. Salomon A., *Spedycja w handlu morskim*, WUG, Gdańsk 2003.

Kontakt

[tomasz.nowosielski@ug.edu.pl](mailto:tomasz.nowosielski@ug.edu.pl)