

Nazwa przedmiotu		Procedury handlu zagranicznego				Kod ECTS	14.3.E.SL.2231				
						Pkt.ECTS	1				
Jednostka prowadząca przedmiot		ITiHM	Nazwa kierunku		MSG	Nazwa specjalności		MTiHM;			
Nazwisko prowadzącego		dr Tomasz Nowosielski									
Forma zajęć/Liczba godzin											
Wykład	15	Ćwiczenia	0	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		3 SS1,			
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):				63		Semestr:		6,			
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):				37		Status przedmiotu:		Obligatoryjny			
Sumaryczna liczba godzin:				100		Język wykładowy:		polski			
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia on-line.									
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Studia przypadków, Formy kształcenia na odległość (e-learning),									
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi											
Wymagania formalne		<ul style="list-style-type: none"> • Makroekonomia • Finanse 									
Wymagania wstępne		Studenci powinni posiadać wiedzę z przedmiotów Mikroekonomia oraz Finanse, która będzie ułatwiała zrozumienie zagadnień przedstawianych w ramach wykładu.									
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny											
Sposób zaliczenia		Zaliczenie na ocenę									
Kryteria oceny		Na ocenę końcową ćwiczeń składają się: - ocena z testu zaliczeniowego zgodnie z Regulaminem studiów - aktywność studentów w trakcie zajęć (brana pod uwagę w ocenie końcowej). Przedmiot kończy się egzaminem w formie pisemnej lub ustnej ocenianym zgodnie z Regulaminem studiów									
Cele przedmiotu											
Celem przedmiotu jest przedstawienie charakterystyki funkcjonowania handlu zagranicznego, jako mechanizmu rynkowego, umożliwiającego realizację przepływów towarowo-majątkowych.											
Efekty uczenia się											
Wiedza	MSG1_W03	Student posiada wiedzę dotyczącą funkcjonowania podmiotów handlu zagranicznego na rynkach międzynarodowych.									
	MSG1_W04	Student ma wiedzę z zakresu przebiegu i zasad przeprowadzania różnych procedur stosowanych w handlu zagranicznym.									
	MSG1_W05	Student posiada wiedzę dotyczącą zasad i form współpracy podmiotów na rynkach międzynarodowych.									
	MSG1_W09	Student ma wiedzę o mechanizmach i regułach dotyczących działalności gospodarczej na międzynarodowych rynkach handlowych.									
	MSG1_W16	Student posiada wiedzę dotyczącą zasad zawierania transakcji handlowych, umów dodatkowych oraz warunków wykonania umów spedycyjnych wraz z zasadami stosowania dokumentacji.									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza											
Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E1_W01			X					X			
E1_W02			X	X							
E1_W03			X	X							

E1_W08			X					X			
MSG1_W02			X					X			
MSG1_W05			X	X							

Umiejętności	MSG1_U02	Student jest w stanie wykorzystać posiadaną wiedzę pozwalającą dokonywać obserwacji działalności poszczególnych podmiotów, uczestniczących w transakcjach rynków handlowych i wyciągać aktualne wnioski.
	MSG1_U05	Student umie posługiwać się wymaganymi zasadami i normami, przyjętymi w handlu zagranicznym.
	MSG1_U07	Student posiada umiejętność zidentyfikowania powiązań pomiędzy podmiotami uczestniczącymi w wymianie handlowej a instytucjami i organizacjami, będącymi elementem krajowego i międzynarodowego otoczenia gospodarczego.
	MSG1_U11	Student potrafi zebrać informacje dotyczące funkcjonowania rynków zagranicznych i sprawnie wykorzystywać je w procesach decyzyjnych.
	MSG1_U12	Student ma umiejętności pozwalające na realizację wybranych procedur, związanych z transakcjami handlowymi.

Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E1_U01			X	X				X			
E1_U02			X	X				X			
E1_U03			X	X				X			
MSG1_U01			X	X				X			
MSG1_U04			X	X				X			

Kompetencje	MSG1_K02	Student posiada kompetencje związane z: gotowością i otwartością do ustawicznego doskonalenia się w zakresie procedur i dokumentacji stosowanej w handlu zagranicznym. Umiejętnością pracy w zespole i doskonalenia zdolności komunikowania się z otoczeniem gospodarczym, gotowością podejmowania inicjatyw gospodarczych w relacjach z otoczeniem gospodarczym.
	MSG1_K07	Student ma świadomość stosowania dobrych praktyk zawodowych, które wiążą się z etycznymi wymaganiami wobec pracowników, którzy utrzymują kontakty z różnymi podmiotami gospodarczymi i przedstawicielami administracji państwowej.

Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E1_K02			X					X			
E1_K05			X					X			
E1_K07			X					X			
MSG1_K02			X					X			
MSG1_K06			X					X			

Treści programowe

1. Definicja, cechy handlu zagranicznego - zajęcia wprowadzające
2. Korzyści związane z wymianą międzynarodową
3. Podmioty i pośrednicy występujący w handlu zagranicznym

4. Mechanizmy i narzędzia regulacji międzynarodowych rynków handlowych
5. Przedsiębiorstwo jako uczestnik handlu zagranicznego - organizacja, relacje rynkowe, specyfika branży
6. Procedury przedtransakcyjne i zawarcie transakcji w handlu zagranicznym
7. procedury celne
9. Procedury transportowe i ubezpieczeniowe w obrocie gospodarczym z zagranicą

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej

Literatura obowiązkowa:

1. *Handel zagraniczny. Organizacja i technika*, pod red. J. Rymarczyka, PWE, Warszawa 2017
2. *Handel zagraniczny. Studia przypadków*, pod red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2016.
3. *Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków*, pod red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2016.

Literatura dodatkowa:

1. Gostomski E., Nowosielski T., *Międzynarodowy handel morski*, WUG, Gdańsk 2020.
2. Bednarz j. Gostomski E., *Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych*, WUG, Gdańsk 2009.

Kontakt

tomasz.nowosielski@ug.edu.pl,