

Danuta Marciniak-Neider

ROZLICZENIA W HANDLU ZAGRANICZNYM

Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne, Warszawa 2004

Podręcznik poświęcony jest warunkom oraz zasadom dokonywania płatności i rozliczeń w handlu zagranicznym. Omówiono w nim zarówno to, co powinno zostać sformułowane w samym kontrakcie, jak i sposób realizacji ustaleń kontraktowych dotyczących płatności. Uwzględniono również warunki dostaw, z których wynika, jakie koszty i ryzyko ponosi każda ze stron kontraktu. Ujmując lapidarnie treść podręcznika odpowiada na pytanie: jak i za co płacić w handlu zagranicznym?

Podstawowe instrumenty i formy rozliczeń w handlu zagranicznym, sposoby zabezpieczenia zapłaty, finansowania handlu zagranicznego w formie faktoringu i forfaitingu, międzynarodowe regulacje, w tym przede wszystkim Międzynarodowej Izby Handlowej, dotyczące handlu zagranicznego i jego bankowej obsługi, analizowane są z punktu widzenia eksportera i importera. Z tego też punktu widzenia omówiono rolę banków w obsłudze transakcji handlu zagranicznego. Wiedza i umiejętność wyboru przez strony zawierające kontrakt, odpowiednich w danej sytuacji, metod regulowania płatności zagranicznych może przyczynić się do ograniczenia ryzyka i zwiększenia efektywności danej transakcji. Nie sztuką jest bowiem zawrzeć kontrakt, ale sztuką jest właściwie go zrealizować, a za wyeksportowany towar otrzymać zapłatę.

Książka przeznaczona jest dla studentów studiów ekonomicznych i zarządzania, zainteresowanych handlem zagranicznym, międzynarodową wymianą gospodarczą, finansami międzynarodowymi i bankowością. Może ona służyć też praktykom, gdyż znajduje się w niej wiele wskazówek dla eksporterów i importerów. Omawiane zagadnienia są ilustrowane konkretnymi przykładami z praktyki oraz wzorami stosowanych w praktyce dokumentów. Książka, o objętości 324 stron, składa się z 14 rozdziałów, a percepcję tekstu ułatwia indeks rzeczowy.