

ROZLICZENIA W PRAKTYCE HANDLU ZAGRANICZNEGO

redakcja naukowa

Danuta Marciniak-Neider i Aleksandra Stańczyk

PWE 2017

Autorami książki są pracownicy Zakładu Międzynarodowych Rynków Finansowych w Instytucie Handlu Zagranicznego oraz pracownicy ING Banku Śląskiego.

Książka jest efektem umowy o współpracy Wydziału Ekonomicznego Uniwersytetu Gdańskiego i ING Banku Śląskiego.

Z recenzji dr hab. Beaty Stępień, profesor Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu:

„unikatowość, pragmatyczne nastawienie i przydatność dla dydaktyki i praktyki handlu zagranicznego. Unikatowość wynika z braku na rynku wydawniczym książki, która by tak szczegółowo – i jednocześnie przejrzysto – obrazowała poszczególne procesy płatności w handlu zagranicznym z tak dużą liczbą dokumentów powszechnie stosowanych w praktyce rozliczeń. Dokumenty są nie tylko przywoływane, ale też szczegółowo omawiane i wkomponowane w praktyczne studia przypadków. Precyzyjne i przejrzyste przedstawienie praktyki rozliczeń w handlu zagranicznym „od kuchni” jest bezcenne dla przyszłych i przydatne dla obecnych praktyków handlu zagranicznego. Dzięki „Rozliczeniom...” nawet nieznający arkanów biznesu międzynarodowego i bankowości czytelnik z łatwością pozna i zrozumie naturę i mechanizmy kolejno przedstawianych metod płatności i finansowania handlu zagranicznego”.

SPIS TREŚCI

Wstęp.....

Wykaz skrótów.....

Rozdział 1. Bankowa obsługa transakcji handlu zagranicznego Aleksandra Stańczyk...

- 1.1. Organizacja obsługi eksporterów i importerów w strukturach banków.....
- 1.2. Rola SWIFT i Międzynarodowej Izby Handlowej w rozliczaniu handlu zagranicznego
- 1.3. Współpraca z bankami zagranicznymi.....
- 1.4. Prawne aspekty rozliczeń międzynarodowych.....
- 1.5. Specyfika rozliczeń w walutach obcych.....
- 1.6. Prowizje i opłaty stosowane przez banki.....

Rozdział 2. Architektura systemowa rozliczeń międzynarodowych Małgorzata Bilaska.....

- 2.1. Kody SWIFT.....
- 2.2. Komunikaty SWIFT.....
- 2.3. Struktura komunikatów SWIFT MT103.....
- 2.4. Komunikaty SWIFT MT103 w systemie TARGET2.....
- 2.5. Komunikaty SWIFT MT202.....
- 2.6. Komunikaty SWIFT MT101.....
- 2.7. Komunikaty MX

Rozdział 3. Polecenia wypłaty w handlu zagranicznym Danuta Marciniak-Neider,
Małgorzata Biliska.....

3.1. Charakterystyka polecenia wypłaty.....	
3.1.1. Istota i przebieg płatności.....	
3.1.2. Zasady podziału kosztów.....	
3.1.3. Regulacje Unii Europejskiej.....	
3.2. Rodzaje poleceń wypłaty.....	
3.3. Czas wykonania.....	
3.4. Metody rozliczeń zleceń płatniczych w zależności od relacji międzybankowych.....	
3.5. Dyspozycje poleceń przelewu – przykłady.....	
3.5.1. Ogólne zasady realizacji przelewów.....	
3.5.2. Przelew SEPA.....	
3.5.3. Przelew walutowy PSD w EUR.....	
3.5.4. Przelew walutowy PSD w SEK.....	
3.5.5. Przelew walutowy w USD.....	
3.5.6. Przelew walutowy w CNY.....	
3.5.7. Przelew walutowy do banku nienależącego do SWIFT.....	

Rozdział 4. Podstawy stosowania weksla w handlu zagranicznym
Danuta Marciniak-Neider

4.1. Pojęcie i rodzaje weksli.....	
4.2. Elementy weksla.....	
4.3. Uczestnicy stosunku wekslowego.....	
4.4. Zastosowanie weksla.....	

Rozdział 5. Inkaso dokumentowe w praktyce handlu zagranicznego Danuta Marciniak-
Neider, Michał Juszyński

5.1. Pojęcie i rodzaje inkasa.....	
5.2. Przebieg inkasa.....	
5.3. Dokumenty w inkasie.....	
5.4. Inkaso z punktu widzenia eksportera i importera.....	
5.5. Przykłady wykorzystania inkasa.....	
5.5.1. Inkaso dokumentowe w eksporcie.....	
5.5.2. Inkaso dokumentowe w imporcie.....	

Rozdział 6. Zasady wykorzystania akredytyw dokumentowych Danuta Marciniak-Neider..

6.1. Istota akredytywy.....	
6.2. Struktura akredytywy.....	
6.3. Regulacje Międzynarodowej Izby Handlowej.....	
6.4. Dokumenty w akredytywie.....	
6.4.1. Weksel trasowany.....	
6.4.2. Dokumenty handlowe.....	
6.4.3. Dokumenty ubezpieczeniowe.....	
6.4.4. Dokumenty transportowe.....	
6.4.5. Dokumenty spedytorskie.....	
6.5. Akredytywa a formuły Incoterms®2010.....	

6.6. Akredytywa z punktu widzenia eksportera i importera.....

Rozdział 7. Rodzaje akredytyw i przesłanki ich wykorzystania Monika Lipina.....

Rozdział 8. Zasady sprawdzania dokumentów w ramach akredytywy dokumentowej....
Jadwiga Nalepa

8.1. Zasady sprawdzania dokumentów w regulacjach Międzynarodowej Izby Handlowej

8.1.1. UCP 600.....

8.1.2. ISBP 745.....

8.2. Sprawdzanie dokumentów w praktyce bankowej

8.3. Weryfikacja dokumentów na przykładzie akredytywy w imporcie z Chin.....

8.4. Najczęściej popełniane błędy przy sporządzaniu dokumentów.....

Rozdział 9. Przebieg akredytywy importowej – studium przypadku Monika Lipina.....

9.1. Założenia kontraktu i etapy otwarcia akredytywy importowej.....

9.2. Realizacja akredytywy.....

Rozdział 10. Przebieg akredytywy eksportowej – studium przypadku Jadwiga Nalepa.....

10.1. Założenia kontraktu i akredytywy

10.2. Etapy akredytywy eksportowej.....

10.2.1. Awizacja akredytywy

10.2.2. Sporządzenie i prezentacja dokumentów przez eksportera

10.2.3. Sprawdzanie dokumentów przez bank beneficjenta i zapłata.....

Rozdział 11. Akredytywa standby Jadwiga Nalepa.....

11.1. Pojęcie i istota akredytywy standby.....

11.2. Regulacje Międzynarodowej Izby Handlowej.....

11.3. Przebieg realizacji akredytywy standby i wymagane dokumenty.....

11.4. Działania zlecniodawcy i beneficjenta w akredytywie zabezpieczającej płatność za towar.....

11.5. Wykorzystanie akredytywy standby w praktyce

Rozdział 12. Gwarancje bankowe Danuta Marciniak-Neider, Artur Skucha, Mariusz Jojko...

12.1. Pojęcie i elementy gwarancji.....

12.2. Rodzaje gwarancji

12.3. Wykorzystanie gwarancji w praktyce.....

12.3.1. Warunki kontraktu handlowego jako podstawa udzielania gwarancji bankowych.....

12.3.2. Wzory gwarancji i klauzule gwarancyjne.....

12.3.3. Realizacja praw wynikających z gwarancji.....

Rozdział 13. Finansowanie handlu zagranicznego w formie-wykupu wierzytelności i faktoringu Michał Juszyński, Aleksandra Stańczyk.....

13.1. Istota wykupu wierzytelności i faktoringu.....

13.2. Rodzaje wykupu wierzytelności i faktoringu.....	
13.3. Obowiązki stron w umowie wykupu wierzytelności/faktoringu	
13.3.1. Obowiązki podawcy/faktoranta.....	
13.3.2. Obowiązki banku/faktora.....	
13.4. Pozycja dłużnika wierzytelności będących przedmiotem umowy wykupu/faktoringu.....	
13.5. Wykup/faktoring odwrotny.....	

Rozdział 14. Wybrane instrumenty i techniki finansowania handlu zagranicznego.....

Grzegorz Pojnar, Aleksandra Stańczyk

14.1. Finansowanie krótkoterminowe.....	
14.1.1. Kredyt obrotowy.....	
14.1.2. Prefinansowanie eksportu.....	
14.1.3 Wykup wierzytelności i faktoring.....	
14.1.4 Dyskonto akredytywy, akredytywy post-finansowane i forfaiting.....	
14.2. Finansowanie średnio- i długoterminowe.....	
14.3. Finansowanie z ubezpieczeniem KUKE.....	

Rozdział 15. Zastosowanie produktów finansowania handlu w zarządzaniu kapitałem obrotowym w przedsiębiorstwie Jakub Wrede.....

15.1. Istota zarządzania kapitałem obrotowym.....	
15.2. Produkty bankowe wykorzystywane w zarządzaniu kapitałem obrotowym.....	
15.2.1. Wykup/faktoring odwrotny	
15.2.2. Wykup/faktoring prosty.....	
15.2.3. Akredytywa dokumentowa.....	
15.2.4. Finansowanie zapasów.....	

Bibliografia.....

Indeks rzeczowy

O autorach.....