

Nazwa przedmiotu		Ubezpieczenia gospodarcze				Kod ECTS	14.3.E.FZ.732				
						Pkt.ECTS	2				
						Limit osób	15				
Jednostka prowadząca przedmiot		KRT	Nazwa kierunku		Ekonomia/MSG	Nazwa specjalności		BRAK;			
Nazwisko prowadzącego		prof. UG dr hab. Dariusz Tłoczyński, dr Joanna Czerepko									
Forma zajęć/Liczba godzin											
Wykład	30	Ćwiczenia	0	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		1 SS2,			
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):						Semestr:		1,			
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):						Status przedmiotu:		Fakultatywny			
Sumaryczna liczba godzin:						0	Język wykładowy:		polski		
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej.									
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Projekty indywidualne, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących, Aktywność w grupach, współpraca, Studia przypadków,									
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi											
Wymagania formalne		Przedmioty wprowadzające: Mikroekonomia / Makroekonomii lub Ekonomia /Podstawy ekonomii									
Wymagania wstępne		Znajomość podstawowej problematyki ekonomiczno-społecznej, umiejętność pracy w grupie, chęć pozyskania wiedzy na temat rynku ubezpieczeniowego									
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny											
Sposób zaliczenia		Zaliczenie na ocenę									
Kryteria oceny		Oceny zgodnie z Regulaminem Studiów.									
Cele przedmiotu											
<b>Zdobycie wiedzy:</b>											
Student potrafi dokonać klasyfikacji ubezpieczeń gospodarczych											
Student potrafi wskazać najlepsze produkty ubezpieczeniowe do wymagań konsumentów											
Student potrafi opracować koncepcję nowych produktów ubezpieczeniowych											
<b>Zdobycie umiejętności:</b>											
Student proponuje rozwiązania podstawowych problemów ubezpieczeniowych											
Student ocenia ryzyko ubezpieczeniowe											
Student rozumie potrzebę ubezpieczenia potencjalnych ryzyk											
<b>Kompetencje społeczne:</b>											
Student pracuje w grupie analizując oferty zakładów ubezpieczeń											
Student krytycznie ocenia oferty ubezpieczeniowe oraz Ogólne Warunki Ubezpieczeń											
Efekty uczenia się											
Wiedza	E2_W02	Student ma pogłębioną wiedzę o instytucjach funkcjonujących w sektorze finansowym w odniesieniu do segmentu ubezpieczeniowego									
	E2_W05	Student ma poszerzoną wiedzę na temat potrzeb konsumentów w zakresie ochrony ubezpieczeniowej oraz o rodzajach produktów ubezpieczeniowych									
	E2_W07	Student ma pogłębioną wiedzę na temat zasad ekonomicznych i finansowych występujących w podmiotach rynku ubezpieczeniowego, a także o systemach norm i reguł prawnych występujących w ubezpieczeniach									
	MSG2_W04	Student ma pogłębioną wiedzę o instytucjach funkcjonujących w sektorze finansowym w odniesieniu do segmentu ubezpieczeniowego									
	MSG2_W07	Student ma pogłębioną wiedzę na temat zasad ekonomicznych i finansowych występujących w podmiotach rynku ubezpieczeniowego, a także o systemach norm i reguł prawnych występujących w ubezpieczeniach									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza											

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E2_W02			X					X	X		
E2_W05			X					X	X		
E2_W07			X					X	X		
MSG2_W04			X					X	X		
MSG2_W07			X					X	X		
Umiejętności	E2_U07	Student potrafi samodzielnie zaproponować rozwiązania złożonego problemu ubezpieczeniowego oraz oszacować ryzyka ubezpieczeniowe									
	MSG2_U04	Student potrafi samodzielnie zaproponować rozwiązania złożonego problemu ubezpieczeniowego oraz oszacować ryzyka ubezpieczeniowe									
<b>Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności</b>											
Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E2_U07			X					X	X		
MSG2_U04			X					X	X		
Kompetencje	E2_K05	Student prawidłowo identyfikuje, diagnozuje i rozstrzyga dylematy związane z ryzykiem ubezpieczeniowym i potrafi zastosować różne warianty produktów ubezpieczeniowych									
	MSG2_K03	Student jest gotów do aktywnego uczestniczenia w dyskusji w przedsiębiorstwie na temat ochrony ubezpieczeniowej									
<b>Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje</b>											
Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
E2_K05								X	X		
MSG2_K03								X	X		
<b>Treści programowe</b>											
<ol style="list-style-type: none"> <li>Temat zajęć: Zasady funkcjonowania firm ubezpieczeniowych w Polsce                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- Podstawowe pojęcia ubezpieczeniowe</li> <li>- Regulacje prawne dotyczące działalności ubezpieczeniowej</li> <li>- Warunki podjęcia działalności ubezpieczeniowej</li> </ul> </li> <li>Temat zajęć: Ubezpieczenia obowiązkowe                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- OC - komunikacyjne jako przykład ubezpieczenia obowiązkowego</li> <li>- Przykłady ubezpieczeń obowiązkowych</li> </ul> </li> <li>Temat zajęć: Ubezpieczenia dobrowolne                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ubezpieczenie AC</li> <li>- Ubezpieczenia majątkowe</li> <li>- Ubezpieczenia NNW</li> <li>- Ogólne warunki ubezpieczenia - charakterystyka</li> </ul> </li> <li>Temat zajęć: Organizacja sprzedaży produktów ubezpieczeniowych                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- Sprzedaż produktów ubezpieczeniowych obowiązkowych</li> <li>- Sprzedaż produktów ubezpieczeniowych dobrowolnych</li> <li>- Umowa agencyjna i brokerska</li> </ul> </li> <li>Temat zajęć: Finanse zakładów ubezpieczeń                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- Struktura finansowania działalności ubezpieczeniowej</li> <li>- Inwestycje kapitałowe</li> </ul> </li> </ol>											

- Techniczny wskaźnik wypłacalności
- 6. Temat zajęć: Ryzyko w działalności ubezpieczeniowej
  - Metody oceny ryzyka ubezpieczeniowego
  - Rola underwritingu w ubezpieczeniach
- 7. Temat zajęć: Polski rynek ubezpieczeniowy i reasekuracyjny
  - Podstawowe podmioty, instytucje zrzeszenia
  - Aktuariusz - rola i zadania
  - Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny
  - Kryteria oceny i wyboru zakładu ubezpieczeń
- 8. Temat zajęć: Spotkanie z przedstawicielem ERGO HESTIA SA

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej

**Literatura podstawowa:**

Ubezpieczenia. Pod red. W. Ronka-Chmielowiec. Wyd. Beck, Warszawa 2016

Ubezpieczenia gospodarcze. Pod red. T. Saganowskiego. Poltex, Warszawa 1999,

W. Górski: Ubezpieczenia transportowe. Wyd. Zachodnie Centrum Organizacji, Zielona Góra 1999

B. Nowatorska - Romaniuk: Marketing usług ubezpieczeniowych. PWE, Warszawa 2000

B. Kęszycka: Prawo ubezpieczeń gospodarczych. WSB, Poznań 1999

**Literatura uzupełniająca:**

Ustawa z dnia 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych

Kontakt

[dariusz.tloczynski@ug.edu.pl](mailto:dariusz.tloczynski@ug.edu.pl), [joanna.czerepko@ug.edu.pl](mailto:joanna.czerepko@ug.edu.pl),