

Nazwa przedmiotu		Formy transakcji w handlu zagranicznym					Kod ECTS	14.3.E.SL.3649			
							Pkt.ECTS	1			
Jednostka prowadząca przedmiot		KBM	Nazwa kierunku		MSG	Nazwa specjalności		A2PTHZ;			
Nazwisko prowadzącego		dr Monika Grottel, dr Anna Sperska									
Forma zajęć/Liczba godzin											
Wykład	14	Ćwiczenia	0	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		2 NS1,			
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):						Semestr:		4,			
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):						Status przedmiotu:		Obligatoryjny			
Sumaryczna liczba godzin:						0	Język wykładowy:		polski		
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej.									
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Studia przypadków,									
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi											
Wymagania formalne		- międzynarodowe transakcje handlowe									
Wymagania wstępne		Brak.									
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny											
Sposób zaliczenia		Egzamin									
Kryteria oceny		Egzamin pisemny, na który składają się pytania otwarte oraz pytania testowe jednokrotnego i wielokrotnego wyboru. Ocena końcowa wystawiana jest zgodnie ze skłają określoną w Regulaminie Studiów.									
Cele przedmiotu											
Celem przedmiotu jest przekazanie pogłębionej wiedzy na temat różnych form transakcji handlowych realizowanych na rynku międzynarodowym. Analiza case studies pozwoli na zidentyfikowanie korzyści i kosztów wynikających dla podmiotów gospodarczych z wyboru konkretnej formy transakcji.											
Efekty uczenia się											
Wiedza	MSG1_W06	student zna i rozumie relacje między podmiotami gospodarczymi i instytucjami publicznymi w związku z realizacją transakcji handlowych na rynku międzynarodowym									
	MSG1_W16	student zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza											
Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
	MSG1_W06	X									
	MSG1_W16	X									
Umiejętności	MSG1_U05	student potrafi posługiwać się podstawowymi przepisami i standardami warunkującymi działalność gospodarczą oraz zasadami przygotowania i realizacji transakcji handlu zagranicznego									
	MSG1_U06	student potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyka związanego z realizacją transakcji handlu zagranicznego oraz prawidłowo ocenić ich konsekwencje									
	MSG1_U07	student potrafi analizować i krytycznie oceniać przebieg transakcji									
Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności											

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_U05	X										
MSG1_U06	X										
MSG1_U07	X										
<b>Treści programowe</b>											
1. Transakcje w handlu zagranicznym - definicje i specyfika procesu. 2. Transakcje handlowe i niehandlowe. 3. Klasyczne formy transakcji. 4. Transakcje specyficzne. 5. Istota i rodzaje transakcji wiązanych. 6. Istota i rodzaje transakcji wymiennych. 7. Case studies - analiza korzyści i kosztów wybranych form transakcji.											
<b>Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej</b>											
<b>Literatura obowiązkowa:</b> 1. Grottel M., (co-author), <i>Introduction to International Trade</i> , ed. A. Fornalska-Skurczyńska, M. Skurczyński, Gdańsk University Press, Gdańsk 2016. 2. <i>Podręcznik spedytora - transport, spedycja i logistyka</i> , red. D. Marciniak-Neider i J. Neider, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2020, rozdz. IV, V. 3. Stępień B., <i>Handel zagraniczny - poradnik dla praktyków</i> , PWE, Warszawa 2015. 4. INCOTERMS 2020, ICC Rules for the use of domestic and international trade terms, "ICC Publication" 2020. 5. <a href="https://www.trade.gov.pl/pl/niezbednik-eksportera/23633,Poradnik-eksportera.html">https://www.trade.gov.pl/pl/niezbednik-eksportera/23633,Poradnik-eksportera.html</a> . <b>Literatura uzupełniająca:</b> 1. Bednarz J., Gostomski E., <i>Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych</i> , Gdańsk 2009. 2. <i>Poradnik dla eksportera z IP dla MSP</i> , red. M. Bąk, P. Kulawczuk, KIG 2010.											
<b>Kontakt</b>			<a href="mailto:monika.grottel@ug.edu.pl">monika.grottel@ug.edu.pl</a> , <a href="mailto:anna.sperska@ug.edu.pl">anna.sperska@ug.edu.pl</a> ,								