

Nazwa przedmiotu		Transakcje w handlu morskim					Kod ECTS	14.3.E.SL.3647				
							Pkt.ECTS	5				
Jednostka prowadząca przedmiot		KTIHM	Nazwa kierunku		MSG	Nazwa specjalności		C2TMOHZ;				
Nazwisko prowadzącego		dr Tomasz Nowosielski										
Forma zajęć/Liczba godzin												
Wykład	10	Ćwiczenia	20	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0	
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		3 NS1,				
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):						Semestr:		6,				
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):						Status przedmiotu:		Obligatoryjny				
Sumaryczna liczba godzin:						0		Język wykładowy:		polski		
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej.										
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących, Aktywność w grupach, współpraca,										
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi												
Wymagania formalne		Międzynarodowe stosunki gospodarcze. Podstawy prawa.										
Wymagania wstępne		Zakres wiedzy wymaganej do studiowania przedmiotu obejmuje: aspekty związane z zasadami prawa cywilnego oraz prawa międzynarodowego i międzynarodowych stosunków gospodarczych.										
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny												
Sposób zaliczenia		Egzamin										
Kryteria oceny		Na ocenę końcową ćwiczeń składają się: ocena z kolokwium, aktywność studentów w trakcie zajęć. Ocena z egzaminu zgodna z Regulaminem Studiów.										
Cele przedmiotu												
Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z zasadami zawierania różnego rodzaju umów, które wykorzystywane są w trakcie realizacji procesów transportowych, ładunkowych i handlowych oraz obowiązującą dokumentacją handlową i transportową, ze szczególnym uwzględnieniem specyfiki handlu morskiego.												
Efekty uczenia się												
Wiedza		MSG1_W16	Student wie, jakie zasady prawne obowiązują w międzynarodowym obrocie handlowym, zna zasady podejmowania decyzji dotyczących procesów transakcyjnych, czynności niezbędnych do sprawnej realizacji transakcji handlu morskiego (z uwzględnieniem zaangażowania podwykonawców oraz pośredników handlowych).									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza												
Efekty		egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_W16		X		X		X		X	X	X		
Umiejętności		MSG1_U07	Student potrafi identyfikować zakres działań koniecznych do realizacji transakcji handlowej. Orientuje się w przebiegu procedur handlowych i związanych z importem oraz eksportem towarów. Jest w stanie ocenić poziom ryzyka realizacji transakcji handlu morskiego oraz wskazać sposoby jego ograniczania. Potrafi zidentyfikować poszczególne podmioty uczestniczące w realizacji transakcji międzynarodowych i przypisać im właściwą rolę.									
Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności												
Efekty												

	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG1_U07	X		X		X	X		X	X		

Treści programowe

1. Specyfika umów handlowych. Definicja i cechy umowy handlowej; rodzaje umów handlowych; rola umów handlowych w obrocie gospodarczym; pojęcie transakcji handlowej; rodzaje transakcji handlowych; negocjacje handlowe.
2. Charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym. Pojęcie transakcji; cykl transakcyjny; specyfika zawierania transakcji w handlu międzynarodowym; charakterystyka faz transakcyjnych.
3. Kontrakt handlowy. Pojęcie kontraktu; rodzaje kontraktów; podział kontraktów; budowa kontraktów; klauzule kontraktowe; regulacje prawne - Konwencja wiedeńska z 1980 r.
4. Etapy realizacji transakcji handlowych. Gestia transportowa w kontrakcie handlowym; korzyści i ryzyko związane z posiadaniem gestii transportowej; podział gestii transportowej między strony kontraktu handlowego; międzynarodowe formuły handlowe: Incoterms 2010; podmioty uczestniczące w realizacji transakcji handlu międzynarodowego; przebieg transakcji handlu międzynarodowego.
5. Organizacja i wykonawstwo gestii transportowej. Rola i zadania spedytora; poradnictwo spedycyjne; proces transportowy jako wartość dodana transakcji handlu międzynarodowego; charakterystyka usług spedycyjnych i transportowych; udział poszczególnych gałęzi transportu w obsłudze transakcji handlu międzynarodowego.
6. Dokumenty transportowe stosowane w transporcie lądowym i lotniczym w fazie realizacji transakcji. Charakterystyka warunków funkcjonowania transportu lądowego i lotniczego. Międzynarodowy kolejowy list przewozowy (formularz dokumentu).
7. Międzynarodowy samochodowy list przewozowy (formularz dokumentu). Międzynarodowy przewozowy list lotniczy AWB (formularz dokumentu).
8. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej nieregularnej. Rynek frachtowy; maklerstwo frachtowe; poradnictwo frachtowe w kontrakcie handlowym; umowy transportu morskiego (czartery - formularze dokumentów).
9. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej regularnej. Rynek żeglugi regularnej; agenci morscy; system akwizycji ładunków; umowy transportu morskiego - umowa bukingowa; rola konosamentu liniowego w przewozach liniowych. Podstawowe dokumenty towarowe występujące w transakcjach handlu międzynarodowego. Charakterystyka dokumentów reprezentujących towar w międzynarodowym obrocie handlowym; konosament - podstawowy dokument towarowy.
10. Transport multimodalny. Definicja i charakterystyka transportu multimodalnego (rozwiązania logistyczne); rola transportu morskiego w realizacji przewozów multimodalnych; FIATA Multimodal Transport B/L, zagadnienia celne i ubezpieczeniowe w trakcie realizacji transakcji.

Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej
Literatura podstawowa:

1. *Handel zagraniczny. Organizacja i technika*, red. J. Rymarczyk, Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne, Warszawa 2017.
2. *Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków*, pod red. B. Stepień, PWE, Warszawa 2015.
3. Gostomski E., Nowosielski T., *Międzynarodowy handel morski*, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2020.
4. *Podstawy handlu zagranicznego*, pod red. H. Treder, WUG, Gdańsk 2005.
5. Kunert J., *Technika handlu morskiego*, PWE, Warszawa 1970.

Literatura uzupełniająca:

1. *Organizacja i technika transportu morskiego*, pod red. J. Kujawy, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2015.
2. Gostomski E., Nowosielski T., *Kierunki rozwoju międzynarodowego handlu morskiego*, "Pieniądze i Więź", 2019, nr 2.
3. Nowosielski T., *Efektywność lądowo-morskich łańcuchów transportowych*, [w:] *Kierunki racjonalizacji systemów i procesów logistycznych*, Prace Naukowe Wyższej Szkoły Bankowej w Gdańsku, 2012, nr 15.
4. Białecki K., *Operacje handlu zagranicznego*, Warszawa 2002.

Kontakt

tomasz.nowosielski@ug.edu.pl