

Nazwa przedmiotu		Dealing room				Kod ECTS	14.3.E.SZ.2345					
						Pkt.ECTS	2					
Jednostka prowadząca przedmiot		IHZ	Nazwa kierunku		MSG	Nazwa specjalności		FMiB;				
Nazwisko prowadzącego		dr Monika Szmelter										
Forma zajęć/Liczba godzin												
Wykład	0	Ćwiczenia	15	Konwersatoria	0	Laboratoria komputerowe	0	Seminaria	0	Lektoraty	0	
Forma aktywności						Rok i rodzaj studiów:		2 SS1,				
Godziny z udziałem nauczyciela akademickiego (w tym konsultacje, egzaminy i inne):					30	Semestr:		3,				
Godziny bez udziału nauczyciela akademickiego (samodzielna praca studenta):					20	Status przedmiotu:		Obligatoryjny				
Sumaryczna liczba godzin:					50	Język wykładowy:		polski				
Sposób realizacji zajęć		Zajęcia w sali dydaktycznej. sala komputerowa B402										
Metody dydaktyczne		Wykłady z prezentacjami multimedialnymi, Praca w laboratorium komputerowym, Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących,										
Określenie przedmiotów wprowadzających wraz z wymogami wstępnymi												
Wymagania formalne												
Wymagania wstępne		Studenci posiadają podstawowe umiejętności posługiwania się komputerem osobistym oraz znajomość języka angielskiego na poziomie umożliwiającym komunikację.										
Sposób i forma zaliczenia oraz kryteria oceny												
Sposób zaliczenia		Zaliczenie na ocenę										
Kryteria oceny		Na ocenę składają się: 1/ max 20% to aktywność na zajęciach (realizacja na zajęciach modułu do zarządzania pozycją walutową w arkuszu kalkulacyjnym) 2/ max 80% to wyniki testu zaliczeniowego (kolokwium) - możliwe typy pytań: z 1 lub kilkoma prawidłowymi odpowiedziami, prawda/fałsz, otwarte (w tym obliczeniowe), typu dopasowanie.  Zaliczenie może zostać przeprowadzone zarówno w formie tradycyjnej (papierowej), jak i na portalu edukacyjnym UG.										
Cele przedmiotu												
Celem przedmiotu jest przygotowanie studenta do pracy w departamencie skarbu banku komercyjnego, w szczególności w dziale transakcji na rynku walutowym, zarówno w obsłudze klientów finansowych, jak również korporacyjnych.												
Efekty uczenia się												
Wiedza		MSG2_W07	student ma pogłębioną wiedzę na temat wybranych reguł i norm odnoszących się do działalności dealerskiej na rynkach finansowych									
Weryfikacja efektów uczenia się - Wiedza												
Efekty		egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG2_W04				X								
Umiejętności		MSG2_U07	student potrafi zaplanować przeprowadzenie transakcji walutowej i przeprowadzić ją tak, by osiągnąć jak najlepszy rezultat finansowy									
Weryfikacja efektów uczenia się - Umiejętności												
Efekty												

	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG2_U07			X					X			
MSG2_U15			X					X			

Kompetencje	MSG2_K04	student jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, przeprowadzając transakcje walutowe, dostosowuje się do zmieniających się warunków na rynku, podejmuje wyzwania kreatywnego myślenia, nabywa odporność na porażki, ocenia ryzyko i zagrożenia oraz znajduje sposoby przeciwdziałania ich skutkom
-------------	----------	---

**Weryfikacja efektów uczenia się - Kompetencje**

Efekty	egzamin pisemny	egzamin ustny	kolokwium	esej/referat /portfolio	zadania / prace domowe	prezentacja indywidualna	prezentacja grupowa	aktywność na zajęciach	udział w dyskusji	projekt indywidualny	projekt grupowy
MSG2_K04			X					X			

**Treści programowe**

**1. Dealing room - podstawowe zagadnienia I:** definicja oraz struktura organizacyjna dealing roomu; struktura stanowisk w dealing roomie; stanowisko pracy dealera (w tym praca z serwisem informacyjnym Eikon);

**2. Dealing room - podstawowe zagadnienia II:** wycena pozycji walutowej (samodzielna realizacja przez studenta modułu do zarządzania pozycją); zasady i zwyczaje panujące w dealing roomie; limity dealerskie.

**3. Dlaczego kursy walutowe się zmieniają ?:** makroekonomiczne determinanty kursu walutowego; krótkoterminowe przepływy na rynku walutowym; inne czynniki wpływające na kurs walutowy; reakcja rynku na ogłaszane dane.

**4. Zarządzanie otwartą pozycją walutową:** wyodrębnienie i wycena pozycji; określenie strategii działań na rynku walutowym; transakcje obronne i realizujące zyski; zlecenia warunkowe, gra spekulacyjna, plan spekulacyjny, formy spekulacji na rynku walutowym.

**5. Techniczne aspekty zawierania transakcji spot:** przebieg rozmowy pomiędzy dealerami (analiza); komentarze dealerskie - slang dealerski (analiza); spread - jak go zmieniać, aby realizować swoje zamierzenia (zadania); wybrane elementy zastosowania programu Eikon.

**6. Techniczne aspekty zawierania transakcji fx swap:** przebieg rozmowy pomiędzy dealerami (analiza); spread - jak go zmieniać, aby realizować swoje zamierzenia (zadania); wybrane elementy zastosowania programu Eikon.

**Wykaz literatury podstawowej i uzupełniającej**
**Literatura podstawowa:**

Rozliczenia międzynarodowe, pod red. D. M. Marciniak-Neider, PWE, Warszawa 2011.

**Literatura uzupełniająca:**

M. Szmelter, Rynek złotego w Londynie, [w:] Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia. - 2017, nr 5 (89), cz. 2, <https://wnus.edu.pl/frfu/file/article/download/12331/pdf>

M. Mosionek-Schweda, M. Szmelter, [w:] Rozwój giełdowego rynku finansowego w Federacji Rosyjskiej na przykładzie Moskiewskiej Giełdy Papierów Wartościowych, [w:] Annales Universitatis Mariae Curie-Skłodowska. Sectio H, Oeconomia. - 2017, Vol. 51, z. 6, <http://journals.umcs.pl/h/article/download/5709/4719>

M. Mosionek-Schweda, M. Szmelter, Tendencje w zakresie funkcjonowania platform obrotu na rynku walutowym oraz kapitałowym, [w:] Annales Universitatis Mariae Curie-Skłodowska. Sectio H, Oeconomia. - 2016, Vol. 50, z. 4, <http://journals.umcs.pl/h/article/download/3685/350>

J. Zając, Polski rynek walutowy w praktyce, K.E. LIBER, Warszawa 2005.



Finanse, bankowość i rynki finansowe, pod red. E. Pietrzaka i M. Markiewicz, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2007.

J. Sokół, Rola i znaczenie back office w działalności banku komercyjnego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego nr 30, s. 136-148, Gdańsk 2011;

M. Galan, B. Dolan, Forex dla bystrzaków, Wydawnictwo Onepress 2012.

Kontakt

[monika.szmelter@ug.edu.pl](mailto:monika.szmelter@ug.edu.pl),